

BRAIN & BREAKFAST **A NEGOCIACIÓN PODEROSA: CONSEGUIR ACORDOS** **DE ALCANCE ELUDINDO A CONFRONTACIÓN**

¿Qué son os almozos de traballo?

Un espacio de encontro acompañado dun relatorio que che vai permitir intercambiar información e no que seguro farás moitos contactos profesionais.



¿Qué vas atopar?

Empresarios/as e emprendedores/as de igual ou distinto sector ao teu cos que poderás intercambiar experiencias nun ambiente de distensión e debate.

Pretendemos que reflexiones sobre...

A evolución conséguese gracias a que existen os conflitos e unha capacidade clave das persoas: **a negociación**. Manterse inflexible nunha posición pode dar un beneficio a curto prazo, pero iso non é negociar... É importante tamén conseguir que a outra parte se convirta en adiante nun aliado ¿É entón necesario ceder sempre? É o máis doado, pero insostible... ¿Cómo superar este dilema?

Para así dar resposta a preguntas cómo:

- ✚ ¿De qué maneira usar as 2 ferramentas da conversa poderosa: R.I.P. e Frío/Calor?
- ✚ ¿Pódese influir nas persoas escoitando? O fenómeno da escoita 100%.
- ✚ ¿De qué xeito poderemos establecer mecanismos máis fortes de negociación e fomentar futuras alianzas?

Horario, data e lugar de celebración:

MARZO-2010						
L	M	Me	X	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

HORARIO
De 09:30 a 11 horas

Aula de Formación
Edificio EMPRENDIA,
Campus Sur Universitario
15782, Santiago de Compostela

Destinatarios:

Emprendedores, xente de empresa, membros da comunidade universitaria e público en xeral interesado nesta temática.

Relator:

DANIEL ÁLVAREZ LAMAS

Licenciado en Economía. Especialización directiva en IESE, Instituto de empresa e Otto Walter. Practitioner de PNL por el Instituto Internacional de PNL. Membro de Internacional Coach Federation.

Directivo do BBVA en excedencia. Consultor de entrenamento directivo e organización empresarial. Exerce como coach de directivos e políticos.

Director de programas de habilidades directivas da Escola de Finanzas (A Coruña). Coach do Programa de Competencias Directivas para Entidades Financieras.

Prezo:

As empresas (e proxectos empresariais) vinculadas a UNINOVA, UNIRISCO e EMPRESA CONCEPTO poderán beneficiarse da participación neste almorzo de traballo de forma *gratuita*. *

20 € resto de membros

Matrícula:

PRAZO DE INSCRICIÓN:

Do 15 de febreiro ao 3 de marzo de 2010

Para formalizar a matrícula deberase seguir a seguinte secuencia de pasos:

- 1.- Cumprimentar a "ficha de inscrición" e remitila á seguinte dirección de correo electrónico: enu@usc.es
- 2.- Cando se confirme a inscrición (será vía mail ou vía telefónica), **non antes**, ingresar no prazo de dous días seguintes, a cantidade a pagar no número de conta abaixo indicado.
- 3.- Inmediatamente formalizado o ingreso deberase **enviar** por fax ao número 881 97 01 32, unha **copia do xustificante da transferencia bancaria** realizada, dirixida a ESCOLA DE NEGOCIOS UNIOEMPRENDE. Tamén se admite o envío da citada copia escaneada ao seguinte correo electrónico enu@usc.es, ou a entrega en man na dirección abaixo indicada (Contacto Ana Torreiro Taboada).
- 4.- Recibidos a ficha de inscrición e o xustificante, confirmarase mediante correo electrónico ou vía telefónica a súa matriculación no almorzo de traballo.

* As empresas e/ou proxectos empresariais vinculados a UNINOVA, UNIRISCO e EMPRESA CONCEPTO únicamente deberán ter en conta á hora de realizar a matrícula no almorzo de traballo o punto nº 1 do seguinte apartado.

Información:

Nº DE CONTA	CONCEPTO
2091 0387 40 3110000209 Caixa Galicia Pavillón Estudiantil. Campus Sur. Santiago de Compostela	ALMORZO DE TRABAJO

☎ 981 56 31 00, ext. 15563

@ enu@usc.es

Edificio Emprendia, Campus Sur, 15782, Santiago de Compostela